

3 anregende Sommer-Workshops in Hamburg von Muntermachern, typischen Typinnen und geputzten Ohren

Die Monate Juli und August sind irgendwie speziell, egal ob wir die Ferien für Familien- und freie Zeiten nutzen oder ob wir arbeiten und dabei erleben, wie alles um uns herum einen Gang (mindestens) zurückschaltet.

Hier drei Workshops, die gut in diese Zeit passen:

Leichtfüßig kommen sie daher, laden zum Perspektivenwechsel ein und fokussieren sich jeweils auf einen einzelnen Aspekt, geben ihm den Raum, den er sonst nicht erhält. Das Drumherum möge zum Gelingen beitragen: **Maximal 7** Teilnehmende in simplys Räumen, Workshop-Zeit **jeweils von 10.30 bis 17 Uhr**, Obst und Snacks, heiße und kalte Getränke **inklusive**. **Jede Einheit** einzeln buchbar á **EUR 88**, **2 Einheiten** kosten **EUR 161** und **alle 3 Einheiten** im Paket sind für **EUR 222** zu haben. (Preise sind Bruttobeträge und gelten nur für Selbstzahler. Firmentarife bitte anfragen.)

A. Den muntermachenden Motiven auf der Spur

Was bewegt mich eigentlich durchs Leben? Wie kann ich dem, was zu meiner beruflichen und persönlichen Zufriedenheit beiträgt, mehr Raum geben? Wieso sprechen alle von Visionen und Zielen, während man es selbst mit Helmut Schmidt hält: „Wer Visionen hat, sollte zum Arzt gehen.“ Oft genug lässt sich die Frage nach dem Ziel einfach nicht beantworten und was dann?

Lassen Sie uns einen Tag lang auf das bisherige Berufsleben schauen, Motive, wichtige Eigenschaften und gewichtige Fähigkeiten ableiten, einen Blick auf die aktuelle Situation werfen und aus all dem ableiten, wie Sie die nächste Zeit gestalten wollen. Für mehr Authentizität und Zufriedenheit!

Input, sich einen Überblick verschaffen, Gespräche und Selbstreflexionen sind die Elemente des intensiven Tages ab vom Alltag. Damit es auch im Alltag runder läuft.

6. Juli oder 25. Juli 2019



B. Aufschlussreiche Typen?

In Auswahlverfahren ebenso wie in Illustrierten, in Blogs wie in Fachartikeln versuchen wir, dem komisch' Ding „Persönlichkeit“ näher zu kommen. Über welche Eigenschaften und Fähigkeiten verfüge ich? Verfügen die anderen? Und wofür ist es gut, das zu wissen? Gern greifen wir bei dieser Suche auf Persönlichkeits-Modelle und unterschiedlichste -tests zurück. Es ist wahrscheinlich so alt wie die Menschheit: die Suche nach dem einen Schlüssel, mit dem wir Zugang zu uns und dem anderen haben. Wenn wir nur so oder so sind, dann klappt's sicher auch mit den Nachbarn, den Aufträgen, den Arbeitgebenden und Klienten. Ist das so?

Wir betrachten an diesem Tag unterschiedliche Modelle, die verschiedene Aspekte der Persönlichkeit erklären. Sprechen über den Sinn und Unsinn dieser Ansätze und deren Relevanz für unsere Arbeit.

Input, sich einen Überblick verschaffen, Gespräche und Selbstreflexionen sind die Elemente des kurzweiligen Tages, der Ihnen wieder Einiges über Sie sagt und Sie bei Ihrer Arbeit mit anderen unterstützt.

12. Juli oder 1. August 2019

C. Offeneren Ohren: Fundament für gelingende Kommunikation

Wie kann die Kooperation mit anderen etwas reibungsfreier gelingen? Wieswegen freut sich die Freundin nicht wirklich über mein Geschenk? Wieso murrst du Nachbar nur, wenn ich ihn grüße? Warum will mein Kollege einfach nicht die Unterlagen nutzen, die ich ihm zur Verfügung stelle? Was braucht mein Klient noch, um endlich umzusetzen, was wir besprochen haben?

Viele Interessierte beschäftigen sich wieder und wieder mit der Frage nach Modellen und Werkzeugen für ein besseres Verständnis von zwischenmenschlicher Interaktion. Dabei beobachten wir im Alltag als auch in unseren Seminaren, dass der Hase meist schon bei den Basics im Pfeffer liegt. Wirklich hilfreich zuzuhören, scheint mehr als nur eine Herausforderung zu sein. Doch es ist die Grundvoraussetzung für Verstehen und Verständnis und damit für gelingende Kontakte. Bestimmt kann jede(r) von uns diverse Beispiele finden, in denen das eigentliche Missverständnis darin lag, nicht wirklich zugehört zu haben. Oder umgekehrt: Kaum lassen wir uns auf einen vorurteilsfreien Kontakt ein, entsteht etwas. Ganz unabhängig von Tools und Techniken.

Bevor wir weiter das eine Instrument oder Modell suchen, das die Komplexität von Persönlichkeit und zwischenmenschlicher Beziehung quadratisch, praktisch, gut abbildet, um so unseren Methodenkoffer für den professionellen Umgang mit Mitmenschen zu erweitern, beschäftigen wir uns lieber einen Tag lang nur mit diesem Fundament gelingender Kommunikation: Hin- oder Zuhören: Die elementare Kunst im Sinne der 3 Säulen von Carl Rogers.

Input, Gruppen- und Paarübungen, Resümees und Reflexionen, die helfen zu überdenken. Aha-Momente nicht ausgeschlossen!

18. Juli oder 3. August 2019



Anmeldung

Ja, ich habe Lust auf Reflexionen, Informationen und kurzweiliges Workshop-Geschehen und melde mich hiermit verbindlich an:

Name: _____

Adresse: _____

Email und Telefonnummer: _____

Rechnungsadresse: _____

A. Den muntermachenden Motiven auf der Spur

6. Juli

25. Juli

B. Aufschlussreiche Typen?

12. Juli

1. August

C. Offeneren Ohren: Fundament für gelingende Kommunikation

18. Juli

3. August

Insgesamt _____ Workshop(s). Ich bin Selbstzahlende / mein Unternehmen zahlt für die Teilnahme. (Bitte Zutreffendes unterstreichen!). Ich bezahle spätestens bei Workshopbeginn bar oder mit ec-Karte oder vorher per Überweisung. Ich kann bis zu eine Woche vorher kostenfrei absagen. Bei Absage 6-3 Tage vorher werden 50% der Kosten berechnet, danach 100%. Sollte ich eine Ersatzperson benennen, entstehen mir gar keine Kosten. Wenn ich jemanden mitbringe, bezahlen wir beide je 10% weniger.

Datum und Unterschrift: _____